



## ¿Es usted nuestro representante de ventas regional?

Dann bewerbe dich jetzt als unser neuer:

### **Area Sales Manager 100% (m/w/d) für Spanien und weitere Länder in und um Europa**

#### **Deine Mission**

- **Business Development:** Du bist der geborene Verkäufer! Mit deiner Branchen-Affinität, deinem Verhandlungsgeschick und deiner selbstständigen Arbeitsweise, ist es für dich ein Leichtes neue Kunden in Spanien aber auch in anderen Ländern in und um Europa zu identifizieren und akquirieren
- **Key Account Management:** Unsere bestehenden Kunden dürfen sich über eine kompetente, organisierte und selbstmotivierte Ansprechperson freuen
- **Market Research:** Du führst eigenständig Marktanalysen durch, leitest Massnahmen ab und unterstützt bei der Umsetzung
- **Business Travel:** Du hast richtig Bock auf den persönlichen Kontakt und die damit verbundenen Geschäftsreisen (30-40%). Dank deines Flairs für Spanien liebst du es, mehrere Tage im Monat in «deinem Lieblingsland» zu verbringen und zur Abwechslung besuchst du gerne auch noch andere Länder

#### **Das bringst du mit**

- Sehr gute Spanisch (C1-C2) und gute Englisch (B1-B2) Kenntnisse
- Starke Business Development Skills und einige Jahre Key Account Management-Erfahrung, idealerweise in unserer Branche
- Technische Aus- oder Weiterbildung oder ausgeprägtes technisches Flair
- Hands-on Mentalität, Verhandlungsgeschick, Organisationstalent, ausgesprochene Kundenorientierung

#### **Wir bieten dir**

- Eine (fast) grüne Wiese mit der Möglichkeit dich einzubringen und deine Ideen umzusetzen
- Eine Umgebung in einem super innovativen Umfeld mit genialen Produkten
- Die Möglichkeit dich weiterzuentwickeln und deine Passion fürs Reisen und andere Kulturen auszuleben

Arbeitsort: Mettmenstetten oder Sirnach

Ansprechpartner: Ramon Bodenmiller, Tel. +41 44 787 19 57

